

# 15

**КРИТИЧЕСКИХ  
ОШИБОК  
ПРИ ПОКУПКЕ  
Б/У ПОЛУПРИЦЕПА**

«БЛАГОДАРЯ» КОТОРЫМ ВЫ  
ГАРАНТИРОВАННО  
ПОТЕРЯЕТЕ  
ДЕНЬГИ И ВРЕМЯ





ОШИБКА №1	Не знать особенностей конструкции.	3
ОШИБКА №2	Купить технику с пробегом по России по цене полуприцепа эксплуатируемого в Европе.	9
ОШИБКА №3	«Туманная» сервисная история.	10
ОШИБКА №4	Купить полуприцеп, находящийся в залоге.	12
ОШИБКА №5	Покупать у неизвестной лизинговой компании.	13
ОШИБКА №6	Не знать про изменённый год выпуска в ПТС.	14
ОШИБКА №7	Купить конструктор.	15
ОШИБКА №8	Работать с посредниками.	16
ОШИБКА №9	Покупать у людей, выдающих себя за владельцев техники	17

---



ОШИБКА № 10	Переплатить НДС в погоне за экономией.	18
ОШИБКА № 11	Подписать договор, указав в нём существенно заниженную цену.	19
ОШИБКА № 12	Покупать под заказ по фотографиям.	20
ОШИБКА № 13	Купить переделанный мега-трейлер.	21
ОШИБКА № 14	Оплачивать покупку не через банк.	23
ОШИБКА № 15	Торопиться купить по низкой цене.	24



**З**а годы работы на рынке продажи полуприцепов мы не раз работали с клиентами, которые пришли к нам после того, как потеряли время и деньги, совершив где-либо неудачную покупку. Бывали случаи, что кто-то терял ВСЕ ДЕНЬГИ, попав в ловкие руки мошенников.

Поскольку мы за честный бизнес и долгосрочные отношения, то считаем нужным проинформировать и предупредить всех о возможных проблемах при покупке полуприцепов. В этом отчёте мы привели наиболее распространенные ошибки, совершаемые клиентами. Ознакомьтесь с ними внимательно, чтобы иметь в виду при следующей покупке.

Начнём с самого простого и очевидного...



## ОШИБКА № 1

# НЕ ЗНАТЬ ОСОБЕННОСТЕЙ КОНСТРУКЦИИ

*Поскольку мы ведём речь о полуприцепах, побывавших в чьих-то руках, то нельзя пренебрегать тщательным их осмотром на предмет технического состояния всех деталей и узлов.*

*Даже опытные профессионалы, повидавшие десятки полуприцепов, могут натолкнуться на новую проблему, не обратив при осмотре на неё внимание.*

*Давайте подробно пройдемся по всем узлам, деталям и способам их проверки при покупке полуприцепа. ▶*





## Рама и покраска

Рама – это «скелет», основа полуприцепа, которая отвечает за его подвижность и общее состояние. В российских условиях рекомендуется покупать полуприцеп с рамой, изготовленной из цельносварной конструкции.

Обратите особое внимание на дефекты. Если на раме есть сварные швы, трещины и другие проблемные места (нарушена геометрия рамы после ДТП, глубокие следы коррозии, изгиб передней части рамы из-за частых перегрузов), то срок службы полуприцепа в условиях наших дорог и климата, будет меньше предполагаемого. Даже небольшие трещинки в раме могут привести к плачевным результатам при вечном перегрузе полуприцепа. Рама может впоследствии лопнуть пополам.

Также ждите проблем, если в раме использовались низкокачественная марка стали, поэтому не забудьте уделить внимание и этому факту. Обычно такое встречается на полуприцепах российского производства.

Износостойкость рамы повышается, если к ней было применено катодная обработка (раму перед покраской целиком помещают в гальваническую ванну, где путем электролиза наносят грунт, затем красят порошковым методом). На полуприцепах старше семи лет рама после такой обработки не имеет следов глубокой коррозии.

В случае если рама треснет, вы рискуете попасть на большие убытки, так как рама – это, если вы помните, основа полуприцепа и стоимость её составляет порядка 35% от стоимости всего полуприцепа.



## Подвеска и ось

При осмотре осей и подвески обязательно нужно осмотреть места крепления стремянок с осью. Возможна выработка металла на оси – в этом случае стремянки придется подтягивать регулярно.

Если это интегральная подвеска, то стоит обратить внимание на саму ось и рычаги. Так как рычаг и балка интегральной подвески имеют единый узел, то обратите внимание на трещины и сварные швы (их не должно быть). При наличии данных дефектов, скорее всего, вам придется менять ось, так как подвеска считается необслуживаемой.

Внимательно осмотрите амортизаторы. Если на амортизаторах имеются масляные пятна, значит, их необходимо менять.

Если тормоза дисковые, то вам стоит проверить состояние тормозных дисков. Диск, имеющий даже незначительные трещины, придется заменить, так как при торможении диск сильно нагревается и, скорее всего, просто рассыплется.



При выборе ходовой части у полуприцепа стоит обратить внимание на ремонтпригодность и наличие запчастей осевого агрегата в свободной продаже. Желательно не покупать полуприцепы с осями, нераспространенными в России, иначе вы столкнетесь с проблемой поиска запасных

частей. Не каждый сервис возьмётся их ремонтировать.

Производители осей SAF и BPW (наиболее распространены у нас) обычно дают гарантию на оси 500-800 тыс. км, а также межсервисный пробег на этих осях составляет 50-60 тыс. км, что говорит о качестве производителя. Также хорошо зарекомендовали себя оси Mercedes. Полуприцепы на осях данных производителей можно эксплуатировать дольше, чем на осях большинства других марок (к примеру, у производителя осей российского производства межсервисный пробег его полуприцепов составляет 20 тыс. км).



Приведем для примера стоимость запчастей подвески полуприцепа:

- |                      |            |
|----------------------|------------|
| • Амортизатор        | 80 евро    |
| • Тормозной диск     | 150 евро   |
| • Барабан тормозной  | 60 евро    |
| • Полуressора        | 350 евро   |
| • Колодки тормозные  | 85 евро    |
| • Ось BPW            | 2 000 евро |
| • Ось SAF (интеграл) | 3 500 евро |





## Электрическая система

Проверить электрическую систему – не трудно. Для этого нужно визуально осмотреть электрический разъём. Если он в порядке, то можно подключать тягач к полуприцепу и, после того, как все будет подключено, осмотреть все габаритные огни, стоп-сигналы, проверить аварийные огни.

У исправного полуприцепа должны работать такие функции, как ABS и EBS (на тягаче высветится ошибка, если в них есть неисправность). В случае если одна из систем неисправна, то не исключено, что вышел из строя модулятор EBS. Стоимость модулятора – **1 000 – 1 450 евро**.

## Передняя и задняя стенки

Передняя стенка должна быть целой – без самодельных сварных швов у основания и без сквозных отверстий. Также внимательно нужно осмотреть нижнюю часть передней стенки, где она соединяется с рамой, там не должно быть очень сильной ржавчины. Все крепёжные элементы должны находиться на месте.

Еще одно слабое место на полуприцепе – это задний портал (проще говоря, рамка, на которую навешиваются

## Воздушная система

Покупая полуприцеп, нужно обратить внимание на подушки, чтобы они были целые, и на них не было микротрещин.

Слабое место у полуприцепа – воздушный кран, который регулирует высоту. Проверить его исправность легко – для этого нужно подать в систему воздух с помощью тягача (заодно проверите и подушки). Если кран неисправен, то будет травить воздух.

Ремонт воздушного крана примерно **150 евро**, замена подушки от **40 евро**.

задние ворота). Они бывают алюминиевые (как на полуприцепах SCHMITZ) и железные (как на полуприцепах KRONE). Алюминиевые очень быстро разбиваются при езде по нашим дорогам и, как вы понимаете, восстановить такой портал проблематично и дорого. Проверьте портал следующим образом – откройте задние ворота и, если портал не завалился на бок, то он в порядке. Стоимость нового заднего портала **1 000 евро** без установки.





## Крыша тентованных полуприцепов

Посмотрите, нет ли на полу темных пятен (наличие пятен говорит о том, что крыша течёт) и визуально осмотрите саму крышу на наличие дыр.

Обратите внимание на пластиковый механизм складывания крыши. Стоит несколько раз подвигать крышу – прогнать её в разных направлениях. Это покажет

её техническое состояние (целые и незаклинившие ролики, негнутые перекладки и другие вероятные проблемы). В случае если крыша плохо движется, значит, неисправны ролики, или механизм крыши вышел из строя.

Замена крыши полуприцепа может обойтись как минимум в **1 200 евро**.

## Шины

При осмотре полуприцепа обращайте внимание на шины – они могут быть разных марок, и глубина протектора тоже может сильно различаться. Самое главное, что стоит проверить помимо износа – это чтобы оба колеса на одной оси были с одинаковым рисунком.

Если резина наварная – это не страшно. Обратите внимание, чтобы наварка была европейская. Увидеть это просто – на европейской наварной шине стоит штамп. Такая шина прослужит достаточно долго, нежели российская наварка, которая может отслоиться через пару тысяч километров.

Если же шина совсем изношенная, то готовьтесь к покупке нового колеса. В среднем одно колесо китайского производства стоит **200 евро**.





## Опорные ноги

Опорные ноги не должны быть сварные. Подъёмный механизм должен работать исправно – нужно это проверить. Крутите ручку по часовой стрелке для того чтобы проверить подъём лап и в обратном направлении чтобы проверить опускание. Если почувствовали, что механизм закусывает, то лапа неисправна.

Стоимость нового опорного механизма – 415 евро.



## Номер шасси

VIN-номера (идентификационные номера шасси) на различных полуприцепах располагаются в разных местах, и иногда их трудно найти, но они выбиты на металле на каждом полуприцепе. Если при осмотре полуприцепа вам показывают только шильду (наклейку) и говорят, что это и есть VIN-номер, и другого точно нет, можете смело уходить.

Для проверки VIN-номера достаточно сравнить данные в ПТС (паспорт транспортного средства) и выбитые номера на полуприцепе.




## Бампер

Бампер можно визуально осмотреть на целостность. Если полуприцеп побывал в аварийной ситуации, то, скорее всего, это будет видно на бампере.

На паромных полуприцепах противооподкатный брус нужно поднять и закрепить в верхнем положении. Если он исправен, то вы сделаете это без проблем.

Если противооподкатный брус неисправен или поврежден, то вероятно у полуприцепа было ДТП и возможно на полуприцепе есть дополнительные скрытые дефекты.



 VIN-номер также может быть поддельным. Если не видно хотя бы одной цифры или буквы, не верьте заверениям, что это ерунда. Даже один нечитаемый символ может повлечь огромные проблемы при постановке на учёт в органах ГИБДД. Ваш полуприцеп отправят на экспертизу, и вы начнёте терять время и деньги. Экспертиза занимает два-три месяца (иногда бывает и полгода), а в самом нежелательном случае, если экспертиза выявит подделку, то полуприцеп могут конфисковать или запретить эксплуатацию.

ОШИБКА №2

# КУПИТЬ ТЕХНИКУ С ПРОБЕГОМ ПО РОССИИ ПО ЦЕНЕ ПОЛУПРИЦЕПА, ЭКСПЛУАТИРУЕМОГО В ЕВРОПЕ

*Бывают случаи, когда полуприцеп с пробегом по России пытаются продать, как без пробега по РФ, получив новый ПТС или дубликат ПТС. Вы сами знаете, как сильно большинство российских дорог отличается от европейских, поэтому техника с пробегом по России имеет, как правило, ряд «подводных камней», которые обязательно проявятся в процессе эксплуатации.*

*При замене ПТС, в нём будет отметка о номере старого ПТС и основании замены. Полуприцепы же, которые не эксплуатировались в России, имеют ПТС без подобных отметок, в строке под номером 18 там указана страна вывоза, а под номером 23 (кто выдал ПТС) значится таможенный орган. Ну и, конечно же, все страницы с записями о собственниках должны быть чистыми. Первый (и единственный) собственник указывается в строке под номером 21, и это должна быть организация, торгующая полуприцепами (например, «KRONE ScanBalt»), а не эксплуатирующая их.*

*Обращайте внимание на состояние подвески, стремянки, сайлент-блоки, валы. «Убитая» подвеска – верный признак эксплуатации полуприцепа на бездорожье.*



**ОШИБКА №3**

# «ТУМАННАЯ» СЕРВИСНАЯ ИСТОРИЯ

*Зачастую полуприцепы в России проходят некачественное сервисное обслуживание или совсем не проходят его. Некоторые водители эксплуатируют технику на износ, не вкладывая деньги в обслуживание, бывает, ремонтируют поломки «на коленке». Запчасти, устанавливаемые на «серых» СТО, не всегда соответствуют оригиналам. Естественно, это приводит к более быстрому износу полуприцепа, более частым поломкам и прочим неприятностям.*

*Во Франции, Испании и бывших странах СНГ также принято эксплуатировать полуприцепы на износ без обслуживания, а потом продавать дешево. ▶*

Определить, откуда полуприцеп, сложно, так как даже с Восточной Европы их часто везут морем до Санкт-Петербурга через Германию, соответственно страной вывоза указана Германия, но это не значит, что он эксплуатировался в Германии.

Если вы запросите на такие полуприцепы сервисную историю, станет видно, что они не проходили сервисное

обслуживание, а появлялись на СТО только для устранения поломок. Большинство продавцов по вашему требованию могут запросить сервисную историю полуприцепа у своего поставщика. Если же продавец отказывается предоставить сервисную историю, то, вероятно, вам просто не хотят её показывать.

**JLS**

326108

LT Rental A/S  
 Kilen 2  
 6330 Padborg

**Faktura**

Nummer ..... 531250  
 Side ..... 2  
 Dato ..... 15/12-11  
 Momsnr .....  
 Konto ..... 746939400  
 Afd ..... Padborg II  
 Rep Dato .... 09/12-11  
 Arb. nr ..... 511378  
 L nummer ...  
 KM ..... 400828  
 Stejnr ..... 292201  
 Vor ref .....  
 Rekv. nr .....  
 Reg. nr ..... NE 8627

Varenr	Varebetegnelse	Antal	Enh	Pris	Beløb	
	Overført				4.167,10	
160S-LT3	Af- og påmont. af hjul	3,00		100,00	300,00	
3239	PVC-rem	0,40		17,20	-20,00%	5,50
19	Sidebræt	2,00		55,00	-20,00%	88,00
5114	Reflex rund/gul selvkl.	1,00		15,75	-20,00%	12,60
6235	Tætningsliste krone, lbm	5,00		60,00	-20,00%	240,00
6209	Presenningsstrammer V. Kr	1,00		711,00	-20,00%	568,80
6285	Plade PVC f. Edscha Krone	1,00		130,00	-20,00%	104,00
6371	Leje m/gevindtap	2,00		60,00	-20,00%	96,00
6296	Samleled for Edscha Lite	1,00		77,00	-20,00%	61,60
3277	Strop m/endebeslag	1,00		45,00	-20,00%	36,00
3273	Befæstigelse	1,00		11,00	-20,00%	8,80
D	Diverse hjælpematerialer	9,00		10,00		90,00

Varebeløb	Gebyr FM	Moms	Momsbeløb	Gebyr EM	Val	Totalbeløb
5.778,40		25,00%	1.444,60		DKK	7.223,00

Betaling ....: Lb.md. + 30 dage  
 2,0 % rente pr. måned beregnes såfremt forfaldsdato overskrides

Ved elektronisk indbetaling angiv venligs følgende.: +71<746939405312503 +84455636<

Bank .....: Sparbank A/S 8490 0004562828  
 SWIFT Kode ...: LOSADKKK  
 EUR Konto ..: DK8484900004562976  
 DKK-Konto ...: DK0684900004562828

**JLS A/S**

Trueholmvej 8 · 8381 Tilst · Tlf. 70 22 20 44 · Fax 86 24 39 52  
 Hermesvej 4 · 6330 Padborg · Tlf. 74 67 04 03 · Fax 74 67 53 31  
 Hermesvej 2 · 6330 Padborg · Tlf. 74 67 16 00 · Fax 74 67 53 76  
 Geminivej 14 · 2670 Greve · Tlf. 43 90 72 00 · Fax 43 69 02 01  
 Kokbjerg 23 · 6000 Kolding · Tlf. 70 22 20 49 · Fax 75 50 50 44  
 CVR nr.: 16 98 25 47



## ОШИБКА №4

# КУПИТЬ ПОЛУПРИЦЕП, НАХОДЯЩИЙСЯ В ЗАЛОГЕ

*Мы не раз сталкивались и просто слышали, как кто-то «попал на деньги», купив полуприцеп, находящийся в залоге у банка. Наиболее высок риск попасться на эту удочку при покупке у «частников» или фирм-однодневок. ▶*



*Если техника окажется в залоге и продавец, продавший вам полуприцеп, перестанет платить банку, то технику у вас изымут по решению суда. Первым правообладателем залогового имущества будет банк, а вы встанете в очередь в качестве истца. Зачастую технику назад уже не вернуть, у должника будет производиться процедура банкротства, а вы можете потерять деньги, время, полуприцеп.*

Определить, в залоге техника или нет, крайне сложно. Сейчас некоторые банки при кредитовании даже оставляют оригинал ПТС покупателю (то есть, нет никаких отметок о том, что техника находится в залоге).

И всё же насторожитесь, если вам пытаются продать технику по дубликату ПТС или его копии, выданной взамен утраченного. Весьма вероятно, что оригинал ПТС лежит в банке.

Полуприцепы из Европы без пробега по России продаются с ПТС без отметки о постановке на учёт. Такая техника ещё не стояла на учёте в ГИБДД, соответственно, не может быть в залоге. В комплекте к ПТС, договору и акту приемки-передачи вам должны выдать копию государственной таможенной декларации, которая указывает на ввоз техники с уплатой таможенных и налоговых сборов.

Если у продавца есть полис

КАСКО, посмотрите, кто является выгодоприобретателем по договору страхования – возможно, там окажется вписан банк или иная кредитная организация.

Спросите продавца, можно ли купить у него этот полуприцеп через крупную лизинговую компанию? Служба безопасности лизинговой компании обладает более широкими возможностями выявить, что полуприцеп обременён правами третьих лиц (то есть в залоге), поэтому продавец-мошенник не станет рисковать.

Чтобы не попасть в ловушку, обязательно проверяйте не только полуприцеп, но и продавца. Обратите внимание, как давно он работает на рынке (проверьте учредительные документы и поспрашивайте своих знакомых). Старайтесь покупать технику в компаниях с хорошей репутацией, желательно крупных, с историей существования более одного года.

ОШИБКА №5

# ПОКУПАТЬ У НЕИЗВЕСТНОЙ ЛИЗИНГОВОЙ КОМПАНИИ

*Покупая технику посредством лизинга, покупатели не только получают нужное финансирование полуприцепа, но и перекладывают всяческие риски на лизинговую компанию.*

*Многие не подозревают, что в этом кроется свой собственный риск. Если владельцы лизинговой компании окажутся мошенниками или просто будут неумело вести бизнес и обанкротятся, то ваш полуприцеп (который до выплаты долга вам не принадлежит) может быть арестован и изъят для погашения долгов лизинговой компании.*

*Были и такие случаи, когда клиент платил первоначальный взнос в неизвестную лизинговую компанию, которая после получения денег исчезала – классический вариант мошенничества.*

*Да, мы рекомендуем использовать схему покупки техники в лизинг, так как обычно это действительно выгоднее, чем покупать на свои деньги за полную сумму. Но при этом обращайтесь в проверенные лизинговые компании, действующие много лет и имеющие сеть офисов по стране.*





**ОШИБКА №6**

# НЕ ЗНАТЬ ПРО ИЗМЕНЁННЫЙ ГОД ВЫПУСКА В ПТС

*Обращайте внимание, чтобы год выпуска полуприцепа соответствовал году выпуска, записанному в ПТС. Бывает так, что по документам полуприцеп на год младше, чем есть на самом деле. Проверьте год выпуска по VIN-номеру, а не по бумагам. Определить реальный год выпуска на ряд производителей полуприцепов можно, задав в поисковиках в интернете запрос «определить год выпуска по VIN номеру», и введя номер, выбитый на раме полуприцепа.*

ОШИБКА №7

# КУПИТЬ КОНСТРУКТОР

*Также сейчас на рынке полуприцепов встречается довольно много так называемых «конструкторов». Это когда полуприцеп собирают из разных б/у частей (зачастую из автохлама), а затем его продают, как новый, выпущенный в РФ, или просто «уменьшают» его возраст. Такие продавцы получают одобрение на данное транспортное средство и получают ПТС с текущим годом выпуска. Полуприцеп б/у не может быть новым! Поэтому не доверяйте слишком свежим годам выпуска, и обращайте внимание на данные в ПТС в строках под номерами 18 (страна) и 23 (кем выдан) – импортные полуприцепы должны были пересечь границу, а ПТС должен быть выдан таможенным органом.*

*Естественно, покупка таких полуприцепов чревата и переплатой денег за ненадлежащее качество и повышенным риском поломки в процессе их эксплуатации.*

*Ещё больший риск покупки конструктора – когда органы ГИБДД отзывают документы, аннулируют регистрацию полуприцепа и запрещают его эксплуатацию (для примера множество подобных историй можно прочесть на специализированных форумах в интернете). По сути у вас на руках останутся запчасти б/у и грудка металлолома. Деньги за конструктор вам никто не вернёт.*



**ОШИБКА №8**

# РАБОТАТЬ С ПОСРЕДНИКАМИ

*Посредники для покупателя – это всегда плохо:*

*Во-первых, при множестве посредников может возникнуть проблема постановки на учёт и дальнейшей реализации техники.*

*Во-вторых, чем больше посредников в продаже полуприцепа, тем больше торговая накрутка.*

*Но не это главное. ▶*



*Нередко бывает так, что, показывая технику, вам преподносят её как продающуюся от такой-то компании, а когда вы уже готовы технику оплатить, выясняется, что оплату нужно производить кому-то другому – партнёру, перепродавцу, посреднику. Как бы они себя ни называли, это очень опасно. Запросто можно остаться и без прав на полуприцеп, и без своих денег, а после вообще не найти ни компанию, ни людей, которые её представляли.*

Чтобы защититься от этого, подписывайте договор и переводите деньги только тому юридическому лицу, которое значится владельцем в оригинале ПТС. Либо, если продавец представляется официальным

дилером/представителем крупной компании, убедитесь в этом на официальном сайте компании-поставщика в разделе «контакты официальных дилеров и представителей».



ОШИБКА №9

# ПОКУПАТЬ У ЛЮДЕЙ, ВЫДАЮЩИХ СЕБЯ ЗА ВЛАДЕЛЬЦЕВ ТЕХНИКИ

*Эту схему любят использовать различные мошенники. Вы приезжаете на площадку крупного поставщика полуприцепов, вас встречает человек, показывает технику, что-то рассказывает, называет цену. Вы начинаете торговаться, и у вас это хорошо получается – вы «выбиваете» солидную скидку и на радостях готовы всё подписать и оплатить прямо сейчас. Вас ведут в машину, вы подписываете, оплачиваете, хотите забрать технику... а на площадке удивляются вашим «документам» и говорят, что техника не ваша.*

*Просто мошенники продали вам чужую технику по поддельным документам. Этого можно было избежать, просто посетив офис владельца площадки. У надёжного постоянного игрока рынка полуприцепов всегда есть обустроенный офис на площадке, где хранится техника. ▶*



*Реальный пример из жизни: Мошенники рекламировали технику по очень выгодной цене, осмотреть её предлагали на площадке крупного поставщика-трейдера. Заявляли, что техника стоит на той площадке на комиссии, а трейдер перепродает её с наценкой. Когда клиент выбрал технику, ему предложили оплатить наличными, предоставили комплект поддельных документов для отгрузки. Разумеется, технику клиенту никто не отдал.*

**ОШИБКА № 10**

# ПЕРЕПЛАТИТЬ НДС В ПОГОНЕ ЗА ЭКОНОМИЕЙ

*Покупая у частных и перекупщиков, по якобы выгодной цене, некоторые забывают, что в цене работающих «по упрощёнке» не предусмотрен НДС. Если ваше предприятие, в отличие от продавца, применяет стандартное налогообложение, то вы не сможете принять свои обычные 18% НДС от цены техники к зачету.*

*Другая ловушка с НДС работает так – чтобы снизить продажную цену, фирмы-однодневки или недобросовестные частники ввозят технику в «серую», занижая её стоимость на таможне, недоплачивают таможенные и налоговые сборы. Если в налоговых органах выяснится, что за ваш полуприцеп недостаточно уплачены налоговые платежи, а фирма-однодневка или частник пропали, то НДС доначислят вам, и, пока вы не выплатите деньги государству, ваш полуприцеп могут арестовать.*

*Защититься от таких проблем можно лишь покупая технику у надёжных, давно работающих на рынке поставщиков.*

ОШИБКА № 11

# ПОДПИСАТЬ ДОГОВОР, УКАЗАВ В НЁМ СУЩЕСТВЕННО ЗАНИЖЕННУЮ ЦЕНУ

*Нередко, покупая у сомнительных фирм или частных лиц, вам в договоре прописывают не всю сумму покупки, а только её часть. Если вы готовы пойти на это ради экономии на налогах или чём-то ещё, то хорошо подумайте, стоит ли такая экономия следующих двух рисков.*

*У вас могут возникнуть сложности при дальнейшей продаже техники по реальной цене. Если техника была в собственности меньше 3 лет, вам, либо придётся заплатить налог на прибыль, либо искать такого же сговорчивого покупателя для повторения махинации с ценой в договоре.*

*При возникновении споров с продавцом в судебном порядке, будет невозможно вернуть всю сумму, переданную за приобретенный полуприцеп, так как она не была указана в договоре.*





## ОШИБКА № 12

# ПОКУПАТЬ ПОД ЗАКАЗ ПО ФОТОГРАФИЯМ

*Да, мы понимаем, что это экономит деньги, и есть иллюзия, что привезенный под заказ полуприцеп будет лучше, чем те, что представлены на рынке. Заманчиво, когда кто-то под заказ обещает вам меньшую цену и все необходимые вам опции. Однако наличие фотографий никак не изменяет тот факт, что вы покупаетекота в мешке: невозможно проверить техническое состояние агрегатов, работоспособность механизмов и состояние полуприцепа только по фотографии. Никто не станет показывать вам те фотографии, на которых видно проблемы. Тем более невозможно по фотографии проверить техническое состояние агрегатов и работоспособность механизмов.*

*Когда у продавца большой ассортимент полуприцепов на стоянке, вы наверняка сможете найти подходящий вам вариант. Старайтесь выбирать полуприцепы на площадках, где представлено как минимум 20 единиц, это тоже сэкономит ваше время на разъезды, но при этом позволит проверить качество техники перед тем, как отдать деньги. ▶*



*На б/у технику никто не может дать гарантию, которую дают производители на свою новую технику, поэтому покупать б/у технику нужно всегда осматривая её лично или поручая это доверенному лицу.*





ОШИБКА № 13

## КУПИТЬ ПЕРЕДЕЛАННЫЙ МЕГА-ТРЕЙЛЕР

*Мега-трейлеры предназначены для перевозок объемных грузов и имеют внутреннюю полезную погрузочную высоту 2,96-2,97 м. Объем полуприцепа составляет 100 м<sup>3</sup>. Мега трейлеры отличаются по конструкции рамы, подвески и в большинстве случаев осей. На них стоят колёса с посадочным диаметром на 19,5 дюймов (размер 445/45R19,5). Полуприцепы Мега имеют худший накат, меньший срок эксплуатации колес и тормозных дисков. ▶*



*Покупка переделанного мега-трейлера обернется для вас регулярными ремонтами на трассе, проблемой с последующей продажей. Особенно, если заменены колеса, вследствие чего подушки и амортизаторы вытягиваются, вся ходовая часть будет работать на износ.*

Для того чтобы реализовать большое количество таких полуприцепов на российском рынке, в Европе нашли простой способ – мега-трейлеры переделывают из 100м<sup>3</sup> в полуприцепы на 92 м<sup>3</sup>. Часто меняют и колеса – вместо положенного для Меги размера 445/45R19.5 ставят 385/65R22.5.

Нужно запомнить несколько отличительных характеристик такого полуприцепа, и вы с легкостью определите стандартный это полуприцеп или Мега. Для примера мы взяли полуприцеп SCHMITZ (по параметрам других полуприцепов вы всегда можете проконсультироваться у наших менеджеров по телефону +7 925 855 55 11):



- 1 Высота лонжерона на Меге – 33 см (на стандартном полуприцепе Schmitz – 38 см).
- 2 Высота лапы на Меге – 62 см (на стандартном полуприцепе Schmitz – 68 см).
- 3 Ширина рессоры на Меге – 120 мм (на стандартном полуприцепе Schmitz – 100 мм).
- 4 На задних воротах бывшей Меги по верхнему краю и на петлях, как правило, будут новые клепки, так как верхнюю часть отрезают для того, чтобы опустить крышу. Также режут внутренние стойки и переднюю стенку.
- 5 Некоторые Меги имеют восемь ступичных шпилек, в то время как стандартный полуприцеп имеет 10 шпилек. С покупкой запчастей на данную ступичную систему из восьми шпилек в России возникают сложности (все запчасти только под заказ из Европы).
- 6 Для того чтобы клиент не обратил внимания, что полуприцеп переделан, некоторые недобросовестные продавцы ставят новую резину и новый тент китайского производства.





ОШИБКА № 14

# ОПЛАЧИВАТЬ ПОКУПКУ НЕ ЧЕРЕЗ БАНК



*Если Вам предлагают оплатить наличными, не проводя деньги через кассу или расчётный счёт, вы дополнительно рискуете. Деньги с вас возьмут, а впоследствии могут заявить, что ничего от вас не получили.*

*Даже если у вас на руках наличные, а своего расчётного счёта в банке у вас нет, вы можете прийти в любой банк (не обязательно банк продавца), и внести деньги непосредственно на его счёт по его платёжным реквизитам, предъявив в банке свой паспорт. В этом случае у вас будет официальный банковский документ, подтверждающий оплату.*

*Если продавец – частное лицо, и также не имеет расчётного счёта, настаивайте, чтобы он открыл счёт в любом ближайшем к вам банке. Операция открытия счёта занимает несколько минут, но это позволит не только вам защититься от мошенничества, но и для продавца банк бесплатно проверит на подлинность каждую вашу купюру.*



## ОШИБКА № 15

# ТОРОПИТЬСЯ КУПИТЬ ПО НИЗКОЙ ЦЕНЕ

*Если кто-то предлагает вам заманчиво низкие цены, это повод не поторопиться, а наоборот, проверить всё более тщательно. Подвох может скрываться в любой из перечисленных выше ошибок или даже в нескольких.*

*Будьте предельно внимательны и не гонитесь за сиюминутной выгодой. Всё проверяйте и перепроверяйте. А лучше сразу обращайтесь в проверенную и надежную компанию.*

# СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

*Заходите на сайт*

**[www.POLUPRICEP.com](http://www.POLUPRICEP.com)**

*выбирайте технику, звоните и приезжайте  
для личного осмотра и покупки.  
Будем рады вас видеть.*

<b>МОСКВА</b> .....	<b>+7 (495) 744-65-80</b>
<b>ЕКАТЕРИНБУРГ</b> .....	<b>+7 (343) 382-14-66</b>
<b>САМАРА</b> .....	<b>+7 (929) 717-84-84</b>
<b>ЧЕЛЯБИНСК</b> .....	<b>+7 (351) 751-22-08</b>
<b>ПЕРМЬ</b> .....	<b>+7 (922) 188-30-06</b>
<b>КАЛИНИНГРАД</b> .....	<b>+7 (4012) 75-75-09</b>